



Johan Dahl Utveckling

Säljutveckling i världsklass

Försäljning för icke-säljare

Vinnande kommunikation på jobbet och privat

Jag är ingen säljartyp... Känns det igen? Oavsett hur vi definierar ordet försäljning håller Du säkert med mig om att vi alla kommunicerar, påverkar och övertygar både i arbetslivet och privat? Vare sig Du arbetar professionellt med försäljning eller om Du rent allmänt vill kommunicera bättre med kunder, familj, medarbetare eller kanske med Dig själv är jag helt säker på att Du har mycket att vinna på att utveckla Dina färdigheter.

Innehåll

- Försäljning – vad är det egentligen?
 - Framgångsfaktorer – vad och hur gör de allra bästa?
 - Säljprocessen – hur går det till rent praktiskt?
- För Dig som vill utveckla förmågan att sälja, kommunicera, påverka och övertyga.

Kommentarer

- En hel del "ja just ja". Inspirerande och roligt. Jag går härifrån med ny energi.
- Ett fantastiskt bra seminarium. Jag har varit på så många säljseminarier – men du toppade.
- Betyg på JD som föreläsare på en femgradig skala = 10!!
- Outstanding, inspirerande, trovärdig, humoristisk & fantastisk. Bästa jag sett hittills.
- Ordet försäljning fick en annan innebörd. Det blev inspirerande, lättsamt och enkelt.



Alla är vi köpare men väldigt få säger att de säljer...

Johan Dahl

Coach, föreläsare och konsult inom försäljning, personlig och professionell utveckling. Har startat och drivit ett tiotal bolag, rekryterat rätt och rekryterat fel, nått framgångar och stött på motgångar.

Utsedd till **Årets Mentor** 2011.

Kontakt

Tel 0709-10 43 00

E-post johan@jdu.se

Web www.jdu.se

